

InvestHK

投资推广署季刊

2024年7月

北部都会区： 理想投资目的地



香港政府锐意把北部都会区打造为“国际创科新城”，进一步巩固香港作为环球企业进入大湾区的门户角色，助力企业充份把握大湾区的庞大发展机遇。

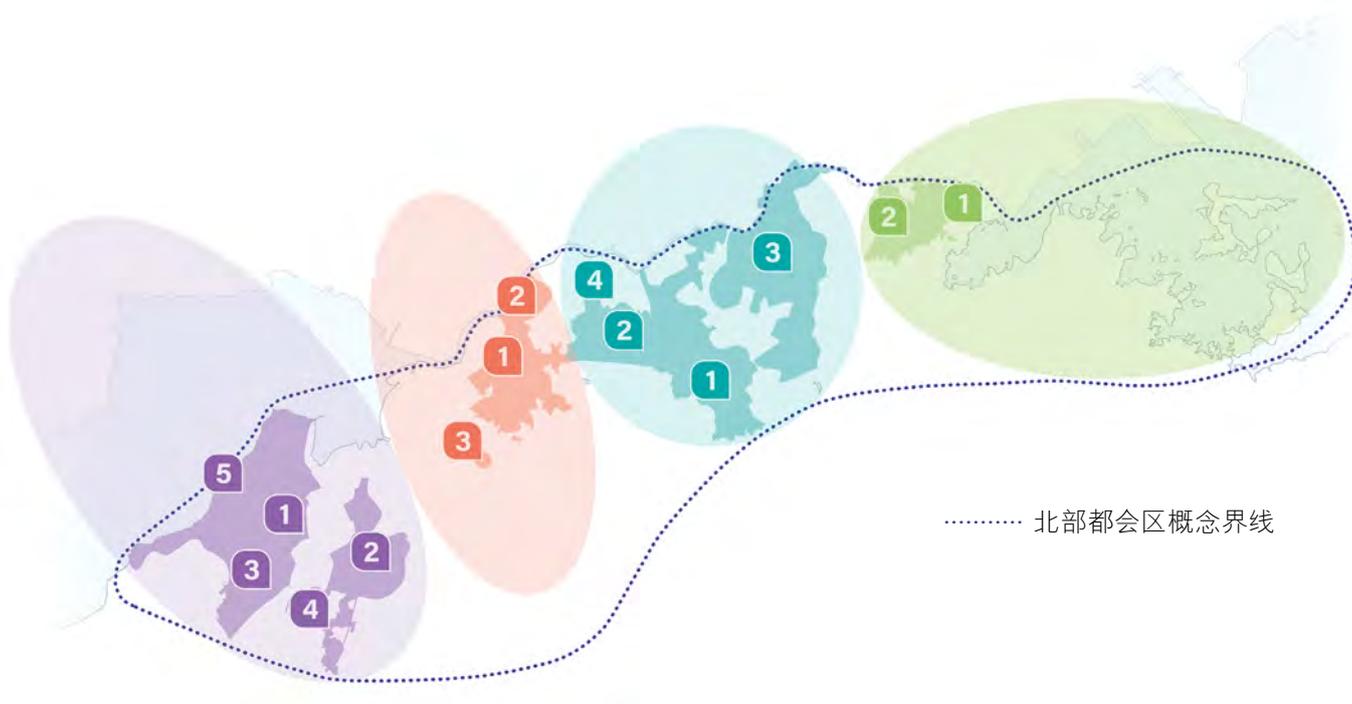
本期	3	国际行事历
	4	国际及内地企业落户香港欢迎会
	5	投资推广署2024年上半年协助企业数目录可观升幅
	6	专题报导：促进香港与内地人才“南下、北上”双向流动
	7-15	投资案例

北部都会区（北都）是香港未来发展的新引擎，将为香港注入新经济动力，吸引来自世界各地的新资金、投资及创新企业。该区占地超过30,000公顷，相当于香港总面积约三分之一，全面发展后可提供约500,000个新住宅单位及500,000个新职位。北都的规划以“产业带动，基建先行”为主轴，积极推动产业转型及升级，成为香港融入国家发展大局的重点项目。

四大区域

根据《北部都会区行动纲领》，北都由西至东分为四大区域，各区设有不同的战略定位及发展主题：

- 高端专业服务和物流枢纽** — 位处洪水桥一带，与前海深港现代服务业合作区对接，提供金融和专业服务，并借着口岸优势发展现代物流业
- 创新科技地带** — 覆盖新田科技城，包括河套区港深创新科技园在内，与深圳科创园区产生协同效应，为创科发展的枢纽
- 口岸商贸及产业区** — 占地最广，享有罗湖、文锦渡及香园围三个口岸的地利，带动先进制造业、绿色产业、医疗、食品科技、现代物流业等产业发展，并可推展跨境商业服务和文娱消费，发挥强大的口岸商贸功能
- 蓝绿康乐旅游生态圈** — 包括红花岭、沙头角、印洲塘等，人文和自然资源丰富，带动康乐及旅游发展



高端专业服务和物流枢纽

- 1 天水围
- 2 元朗
- 3 洪水桥 / 厦村新发展区
- 4 元朗南新发展区
- 5 流浮山 / 尖鼻咀 / 白泥



口岸商贸及产业区

- 1 粉岭 / 上水
- 2 古洞北 / 粉岭北新发展区
- 3 新界北新市镇及罗湖 / 文锦渡
- 4 马草垄



创新科技地带

- 1 新田科技城
- 2 河套区港深创新及科技园
- 3 牛潭尾



蓝绿康乐旅游生态圈

- 1 沙头角
- 2 红花岭

无尽商机

北都将深度对接深圳和粤港澳大湾区（大湾区）其他城市的规划，势必成为环球企业进军中国内地及其他市场的理想平台。创新科技、金融科技、商业和专业服务及创业产业等企业将享有庞大的扩展空间，并受惠于世界级的基础



设施、研究设施及高技术人才。此外，北都亦强调结合优质生活、产业发展和文化休闲，致力打造迎合多元化需求及充满活力的宜居环境。

这个大型项目将为香港带来庞大商机，投资推广署已准备就绪，全力协助尚未落户香港的企业了解市场环境、发掘商机、寻找潜在合作伙伴及准备日后的投标事宜。

于6月11日，土木工程拓展署、发展局及投资推广署联合举办了一场简介会，重点讲解北部都会区及交椅洲人工岛发展投资所带来的众多商机，吸引了超过300名来自世界各地的线上及线下参加者。投资推广署将继续致力协助环球企业在港落户及取得成功。



详情请浏览：

国际行事历

七月

4

香港的绿色未来
是次商业研讨会聚焦绿色未来的三个关键领域：物流方面的能源转型（航空、航运和道路运输）；快速消费品（FMCG）公司的永续发展举措；和绿色金融。投资推广署是活动的协办机构，并设有演讲时段。
地点：阿姆斯特丹 Royal Industriële Groote Club (IGC)
主办：荷兰香港工商总会 (NHKBA)
■ nhkba.nl/green-future-hong-hong-july-4th-2024

11-12

iCANX Davos Summit
这个峰会邀请了全球领袖分享他们分别在创新、科学、技术、投资、管理和创业方面的最新成果、见解和领导技巧。
地点：瑞士 Hard Rock Hotel Davos
主办：iCANX Group
■ icanx.org/

八月

7-9

Techsauce Global Summit 2024
是次峰会是东南亚的焦点科技盛会。峰会凝聚科技社群，汇聚来自不同行业的人才，旨在协助参加者建立人际网络，并创造商机。
地点：泰国诗丽吉王后国家会议中心 (QSNCC)
主办：Techsauce Media Co., Ltd
■ summit.techsauce.co/

九月

11-12

一带一路峰会
一年一度的旗舰活动汇聚来自“一带一路”沿线及以外国家和地区的高级政府官员和商界领袖，就多边合作交流见解，共同发掘庞大商机。
地点：香港会议展览中心
主办：香港特别行政区政府及香港贸易发展局
■ www.beltandroadsummit.hk

19-20

ecomTEAM 2024
这个活动针对网上商店及希望拓展电子商务的人士、服务供应商（处理商、银行和客户服务）、物流和市场营销专家，以及制造商。投资推广署是活动的企业合作伙伴，并设有演讲时段。
地点：布拉索夫 Qosmo Hotel
主办：Wallstreet.ro
■ ic.events/landing/bHFLWg==/ecomteam-2024.html

25-26

第24届欧洲生物科技年度论坛
这为期两天的年度论坛聚焦逾15小时的深层次主题演讲和小组讨论。此外，活动亦设有50多场环球公司展会，由知名上市公司、私人公司、新兴公司和种子公司分享公司简介，为业界提供创新解决方案及投资和合作机会。
地点：瑞士 Mövenpick Hotel Basel
主办：萨克斯投资银行
■ www.sachsforum.com/24bef-about.html



国际及内地企业落户香港欢迎会

投资推广署于6月20日举办酒会答谢内地及海外投资者来港设立业务，行政长官李家超与超过400位来自内地及海外企业高层聚首一堂。李家超感谢他们对香港营商环境持续的信心，并鼓励他们继续善用香港国际优势拓展全球业务。

李家超于酒会上致辞时表示，在“一国两制”下，香港拥有背靠祖国、联通世界的独特优势，是全球最开放、营商最便利的城市之一。在最新发布的《2024年世界竞争力年报》中，香港整体排名比去年上升两位至全球第五位，在“国际贸易”和“商业法规”更是排名全球第一。李家超指香港全力发挥作为内地与国际之间“超级联系人”和“超级增值人”的重要角色，成为内地企业“走出去”和把海外企业“引进来”的双向跳板，热烈欢迎企业、人才、资金来到香港这个活力澎湃的国际都会，体验无限发展机遇。



商务及经济发展局局长丘应桦及投资推广署署长刘凯旋陪同行政长官李家超主持祝酒仪式。

刘凯旋致欢迎辞时感谢与会者选择在香港拓展业务，充分展示了对香港的信心，投资推广署及引进重点企业办公室将不遗余力，为内地和海外企业提供最贴心的支援和服务，协助企业在这个充满机遇的城市蓬勃发展。

出席酒会的嘉宾是来自世界各地不同行业的公司代表，他们曾经于去年得到投资推广署和引进重点企业办公室协助在香港设立或扩展业务。



投资推广署 2024年上半年协助企业数目录可观升幅

投资推广署宣布于2024年上半年共协助了322间内地及海外企业在港开设或拓展业务。受助企业数字较2023年同期上升43%，他们为香港经济带来达383亿港元的投资和创造超过3,500个新增职位，分别较去年同期上升6%和44%。

投资推广署署长刘凯旋对数字持续上升表示欣喜。她认为投资推广署协助的企业数字持续增长是综合多项因素的成果，包括全球经济逐渐复苏，以及国家对香港持续的支持等，从而加快企业拓展香港业务的步伐。

刘凯旋补充，香港在多方面而言，都是亚洲最受投资者青睐的国际金融及商业枢纽。在2024年下半年，投资推广署将会按既定目标继续致力推广香港优势。金融服务、创新科技及家族办公室会是比较热门的行业。另外，投资推广署亦会加强在世界各地策略市场的推广工作，包括东南亚国家联盟、中东和北非地区，发挥香港作为“超级联系人”和“超级增值人”的优势。

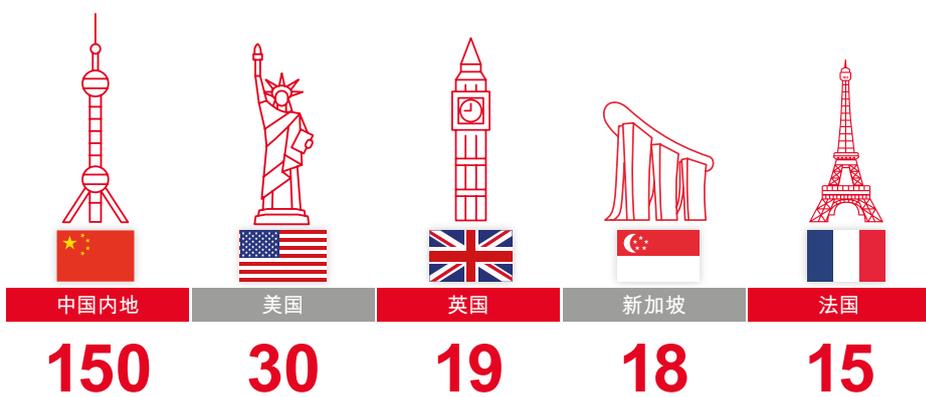


2024年上半年工作报告重点

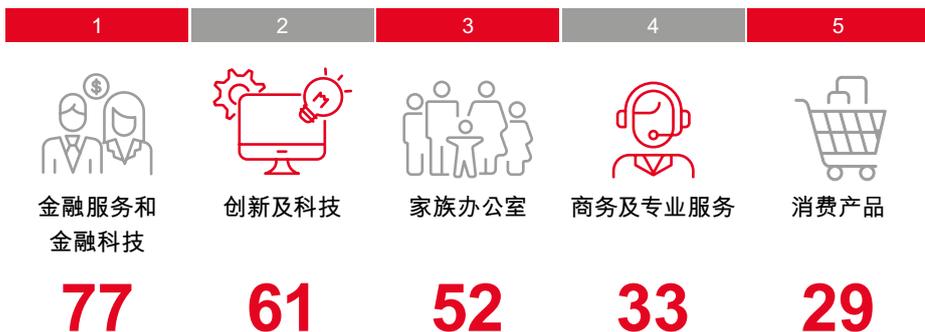


322
完成项目

首五个主要来源地



首五个行业



受助公司中有 **47** 间是来自“一带一路”沿线经济体（不包括中国内地）

促进香港与内地人才 “南下、北上”双向流动



内地当局近期公布多项措施，以推动全球商业活动，并促进香港与内地之间更紧密的人才联系和交流。这些措施将有助加强香港作为国家的国际人才枢纽和粤港澳大湾区（大湾区）人才门户的独特角色，进一步促进香港融入国家发展大局。

非中国籍香港居民可申请“北上”一签多行 签证到内地

香港注册公司的外国人员现可在港申请两年或以上的“北上”一签多行签证到内地，并会获加快处理，其中的非中国籍香港永久性居民更可申请有效期最长五年的一签多行签证到内地。

申请人只需于网上填写签证申请表，并直接前往位于湾仔的中国签证申请服务中心办理手续，最快次日取证。香港注册公司的外国人员只需向中心职员出示在港的工作证明（例如职员证），便可以享受优先服务。

措施适用于以下签证类别：M（签证 — 商务）、L（签证 — 旅游）、C（签证 — 跨境运输工具服务人员）、Q2/S2（签证 — 探亲）

不论国籍，只要来港工作或开办业务，并成为香港居民，便可享“北上”一签多行便利，措施充分凸显香港的独特地位。



详情请浏览：

优化“往来港澳商务签注”和“往来港澳人才签注”安排

内地当局于4月28日宣布由2024年5月6日起将持商务签注赴港的人士在港逗留期限由七天延长至14天，以及扩展人才签注的适用范围至北京和上海。

根据现行安排，内地居民如欲来港作商务访问，需向内地当局申请商务签注。优化措施积极回应了两地商界的期盼，将持商务签注人士每次入境香港的逗留期限由七天倍增至14天。

人才签注自2023年2月20日起在大湾区内地城市试点实施，以便利大湾区内地人才来港进行交流访问。截至今年4月中，已有逾18,000人次持人才签注以访客身分进入香港。扩展人才签注的适用范围至北京和上海有助吸引更多内地人才在香港汇聚交流。



详情请浏览：

国家向非中国籍香港永久性居民签发 卡式证件以提升通关便利

于2024年7月10日开始，非中国籍香港永久性居民可申请由国家出入境管理局签发的卡式证件（《港澳居民来往内地通行证（非中国籍）》），以提升他们在内地口岸的通关便利，有助他们前往内地洽谈商务、旅游和探亲等。

新措施下，所有非中国籍香港永久性居民将可向国家出入境管理局委托的香港中国旅行社提出申请，于五年有效期内多次前往内地（每次不超过90天），而无须另行申请往内地的签证。



详情请浏览：

高端烈酒之都

香港的高端烈酒市场成熟蓬勃，助力爱丁顿集团 (Edrington) 拓展北亚业务。



香港拥有蓬勃的高端烈酒市场，能够迎合烈酒爱好者及美酒鉴赏家的不同喜好。这座城市以充满活力的餐饮市场著称，云集各类高级酒吧、精致料理及觥筹交错场所，为消费者提供来自世界各地的优质烈酒，令人目不暇给。鉴于香港市场拥有巨大潜力，苏格兰知名酒商爱丁顿集团近年加强本地的业务发展。

凭借品牌丰富的历史底蕴及遍布全球的网络，爱丁顿成为生产及分销高端烈酒的领先企业之一。公司旗下的著名威士忌品牌包括 The Macallan、Highland Park 及 The Glenrothes，并且拥有多个广受欢迎的秣酒及毡酒品牌，为市场呈献糅合精湛工艺、卓越品质及独特风味的顶级美酒。鉴于消费者对高端烈酒的需求与日俱增，爱丁顿因此突破界限，为消费者提供沉浸式的品酒体验。这不单展示了爱丁顿的多元化产品和精美系列，更提升了香港高端烈酒市场的整体深度及吸引力。

为奢华赋予新定义

爱丁顿集团香港、澳门、日本及韩国董事总经理 Jaime Martin Chocano 指，香港一直是他们的主要市场。他说：“我们早于 30 多年前进军香港，这里亦是我们引入 The Macallan 的首个亚洲市场。香港的地理位置优越，对我们具有重大意义，也是我们作出多项战略部署及推出新产品的理想地点。”

他称：“于 2020 年，我们在香港开设全球首间 The Macallan Room 概念店，为消费者打造沉浸式互动空间，邀请

“香港多元化的市场为我们创造优越的营商环境，让我们得以持续发展品牌及吸引有品味的消费者。”

爱丁顿集团
香港、澳门、日本及韩国董事总经理
Jaime Martin Chocano

他们探索威士忌的世界。此外，香港是通往中国内地的重要门户，对我们的产品打入内地市场极为有利。这里的餐饮市场发展蓬勃，米芝莲星级餐厅及街头小食应有尽有，发展潜力庞大。多元化的市场为我们创造优越的营商环境，让我们得以持续发展品牌及吸引有品味的消费者。”

Martin 补充，The Macallan House 旗舰店已于今年 5 月在中环开幕。该店占地超过 6,000 平方呎，针对高净值人士及私人客户的需要而精心设计，提供与别不同的精致高雅体验。

把握烈酒市场的商机

爱丁顿考虑到高端烈酒市场的蓬勃发展，即使在疫情期间，亦采取了进取的业务拓展策略，在短短数年内员工人数增加一倍。Martin 说：“我们刚刚搬到了位于金钟的甲级写字楼。香港办事处是我们北亚业务的重要据点，市场覆盖香港、澳门、日本及韩国。此外，香港是粤港澳大湾区（大湾区）市场的战略核心，因此与内地办事处紧密合作是我们增长策略的重要一环。”

随著近期推出 The Macallan 的全新旅游零售系列，以及香港国际机场的显著地位，爱丁顿已准备就绪把握旅游业复苏的机遇。Martin 总结道：“我们致力通过各项方案，并积极履行对可持续发展的承诺，以不断提升高端烈酒市场的标准。我们的目标是确保顾客每品酩一口酒，都能得到奢华且愉悦的享受。”

爱丁顿集团

- 于 1861 年在苏格兰格拉斯哥创立，业务遍布亚太区、中东、非洲、欧洲及美洲
- 其香港办事处聘请了约 70 名员工

edrington.com



观看影片：

环球媒体公司 在港增强地区实力

环球全渠道媒体公司 Assembly 利用香港充满活力的商业生态圈和全球连通性，进一步巩固其在亚太地区媒体市场的领先地位。

香港以蓬勃多元的媒体市场见称，一直是环球媒体公司的理想据点。这里的媒体行业充满活力，涵盖数码媒体、社交媒体、广播及印刷业务等，为突破传统框架的媒体活动提供了理想的环境。Assembly 看好亚太区的庞大潜力，故此选择在港设立亚太地区总部，并于过去七年加倍投资香港业务。自此，Assembly 在市场上累积了出色表现，与本地和全球品牌合作并取得成功，以及获得了许多奖项，包括 2023 年度的 Media Agency of the Year。

Assembly 是一间采取“数码及数据为先”策略的全渠道媒体公司，于全球 35 个地区拥有约 2,300 名员工，专门为大品牌提供创新媒体策略、媒体启动、数据和科技解决方案及商业顾问服务。公司利用其全球网络、先进科技及数据驱动分析，推动香港业务快速增长。现时，Assembly 在零售、旅游、奢侈品、金融科技及金融领域均建立了稳固的业务基础，并计划通过香港进一步扩大地区客户群。

香港：进入亚洲市场的理想起点

Assembly 亚太区行政总裁 Richard Brosgill 认为，香港的地理位置得天独厚，与亚洲区的其他城市联系密切，因此公司选择在此设立亚太区总部。他解释：“香港是通往亚太区市场的绝佳门户，为我们在整个地区提供了众多商机。这里毗邻我们的核心客户和团队，这重大优势为我们在本地以至亚太区提供了业务增长蓝图。”

Brosgill 续称：“我们于亚太区设立了八个办事处。香港办事处充当著战略

枢纽的角色，连结各大市场的业务，令整个团队无缝协作。此外，香港办事处还负责华南地区的业务，与上海办事处互相配合。两地办事处相辅相成，为我们的客户提供最佳解决方案。”

蓬勃的媒体市场激发创意

Brosgill 指出，香港的媒体行业活力十足。他说：“香港一直拥有潜力可观的媒体市场，汇集多元文化于一身。随著消费者行为改变，平台及媒体市场亦不断演变，驱使我们发挥创意，为客户寻找适当的时机及方式，将他们的品牌故事栩栩如生地呈现。”

在香港不断演变的媒体环境中，Assembly 以灵活及创新的方式为不同的客户提供优质服务。Brosgill 透露，最近公司为一个奢侈美妆品牌及一家知名保险公司开展了大型的全渠道市场



推广活动。这些备受瞩目的项目展示了 Assembly 的专业知识，以及为客户提供度身订造及具影响力解决方案的能力，让品牌与香港市场和讲究品味的消费者产生共鸣和连系。

Brosgill 在港工作七年，认为香港是宜居之地。他表示：“香港交通便利、美食纷呈，户外活动丰富多彩，可谓动静皆宜。在这座城市，你可以真正投入商业世界，也能同时远离烦嚣、放松心情，欣赏青葱翠绿的自然风光。”

“香港是通往亚太区市场的绝佳门户，为我们在整个地区提供了众多商机。这里毗邻我们的核心客户和团队，这重大优势为我们在本地以至亚太区提供了业务增长蓝图。”

Assembly
亚太区行政总裁
Richard Brosgill

Assembly

- Stagwell 旗下成员，一间采取“数码及数据为先”策略的全渠道媒体公司，于全球 35 个地区拥有约 2,300 名员工
- 位于香港的亚太地区总部有超过 50 名员工，负责统筹区内八个办事处的业务及协作

assemblyglobal.com

数码名片引领新常态

香港的创科生态圈发展蓬勃，吸引 WHOSiFY 在这里设立总部，借此加快数码名片业务发展。



香港拥有蓬勃成熟的创新及科技（创科）环境，加上市民支持社会迈向数码转型，并且重视环境、社会及管治（ESG）措施，因此是企业设立总部的理想目的地。作为一家充满活力的英国科技初创公司，WHOSiFY 亦被香港蓬勃的创科生态圈所吸引。

WHOSiFY 提供突破传统的数码名片平台，支援用户以方便、快捷及容易掌握的方式扩展人脉及建立商贸联系。他们只需将 WHOSiFY 的数码名片在对方的智能电话上轻轻一拍，便可即时及直接向对方分享自己的资料，过程顺畅、高效及环保。

助力创科初创企业发展

WHOSiFY 选择香港作为公司总部，从而可受惠于香港成熟的创科市场及有利营商的环境。WHOSiFY 联合创始人谢嘉怡称：“香港拥有世界一流的电讯及资讯科技基础设施，包括覆盖广泛的高速互联网及流动连接服务。本港的科技生态圈充满活力，为发展

“香港吸引来自世界各地的多元化人才、投资者及业务伙伴。凭借丰富多元的文化环境，香港孕育出无限创意、创新及跨文化合作，对我们开发先进数码产品极为重要。”

WHOSiFY
联合创始人
谢嘉怡

及扩大数码解决方案奠定坚实基础，确保 WHOSiFY 的客户获得可靠顺畅的用户体验。”

谢嘉怡说：“此外，香港作为国际金融枢纽，吸引来自世界各地的多元化人才、投资者及业务伙伴。凭借丰富多元的文化环境，香港孕育出无限创意、创新及跨文化合作，对我们开发先进数码产品极为重要。”

她补充，香港为初创企业建立了良好的生态圈，并提供各类资源及支援网络，包括政府支持措施、培育计划、加速计划及资助计划，旨在帮助初创企业了解监管框架、取得资金及接触潜在的合作伙伴或客户。

宣扬环保理念

香港致力推动 ESG 发展，与 WHOSiFY 的核心价值不谋而合，为公司创造实现业务增长及为社会带来正面影响的机会。于 2024 年世界地球日，WHOSiFY 踏出重要的一步，推出碳中和数码名片，积极推广可持续的生活方式。

谢嘉怡表示：“我们现正进行环境验证，并有望成为碳中和数码名片发展

的先驱。此外，我们亦致力鼓励商界采用无纸化的数码营运。为了配合目标，我们计划结合员工证、公司门卡及数码名片的功能，推出双重晶片的三合一名片，该项创新的解决方案将可大幅提高客户的工作效率。”

谢嘉怡认为，粤港澳大湾区（大湾区）在 WHOSiFY 的增长及发展策略中扮演著重要角色。她总结道：“大湾区拥有顶尖的生产设施及完善的研发支援，有助 WHOSiFY 加速业务增长及产品开发。此外，区内亦拥有多元化的高技术人才库，我们将可吸纳优秀人才及提升员工团队实力，以便持续创新及优化产品。”

WHOSiFY

- 公司于 2024 年 7 月开设香港总部办事处
- 现时公司的团队共有八名成员，他们负责程式编写、市场推广、营运及生产范畴。公司计划扩大员工团队以支持业务发展

 whosify.io

香港为澳大利亚资产管理公司带来**环球机遇**

美驰澳洲资产管理(香港)发挥香港的独特优势，全力拓展亚洲及其他地区市场。

香港地理位置优越，加上拥有完善的金融基础设施及监管制度，故此是国际金融服务公司扩展亚洲市场的理想基地。来自澳大利亚的美驰澳洲及其香港子公司美驰澳洲资产管理(香港)，认为香港是公司连系澳大利亚与亚太区及世界各地的重要桥梁。

美驰澳洲资产管理(香港)于2021年成立，负责分销美驰澳洲的基金。透过此项战略性举措，公司可为现有及持续扩大的本地客户群提供更优质的服务，同时发掘市场上的崭新机遇。

亚洲顶尖金融中心

香港作为国际金融枢纽，为美驰澳洲资产管理带来众多与别不同的优势。香港亦吸引不少家族办公室落户，而这个业务正是美驰澳洲资产管理有意进军

的领域。

美驰澳洲资产管理总裁 Andrew Martin 称：“在成立美驰澳洲资产管理(香港)

“由于香港拥有成熟、高效及监管完善的营商环境，因此吸引我们来港落户。对于我们这间澳大利亚资产及财富管理公司而言，香港为我们带来了重要的特定市场机遇。”

美驰澳洲
资产管理总裁
Andrew Martin



时，我们留意到亚洲高净值投资者对分散区内资产及投资澳大利亚市场有热切需求。”

他续说：“加上香港拥有成熟、高效及监管完善的营商环境，故此吸引我们来港落户。对于我们这间澳大利亚资产及财富管理公司而言，香港为我们带来了重要的特定市场机遇。”

美驰澳洲现为一间环球另类资产管理企业，专注于私募信贷、核心及经营性房地产、款待、私募股权、创投及传统资产类别。公司为澳大利亚及全球的零售客户、高净值人士及机构投资者管理投资。美驰澳洲及美驰澳洲资产管理(香港)均致力为客户缔造理想的投资回报，并以信任和透明度为服务基础，与客户建立长远的合作关系。

迈向成功之路

香港不仅是享负盛名的亚洲金融中心，还提供丰富资源及有利营商的环境，以便不同背景及行业的公司蓬勃发展。Martin 指出，投资推广署尤其为公司开业及营运提供了坚实的支持。他解释：“海外企业与投资推广署建立联系的作用不容忽视。投资推广署提供全面的指引及有关商贸政策的资讯，有助企业于区内顺利建立可持续发展的业务。”

Martin 亦补充，香港拥有融合多元文化的庞大人才库，对海外企业格外重要。他称：“团队合作是美驰澳洲管理工作文化的核心部分，而我们的香港团队充分发挥合作精神，与位于其他地方的员工彼此互相扶持。我们至今所聘请的香港团队成员表现相当出色，他们积极拼搏、重视诚信。”

现时，美驰澳洲资产管理的香港办事处共有六名员工。随著香港市场的渗透速度及深度不断增加，公司打算扩大团队规模。

Martin 说：“展望未来，扩大香港的分销业务是我们的一项重要战略，它充分反映了我们集团业务日益全球化的计划。”

美驰澳洲资产管理(香港)

- 为澳大利亚证券交易所上市公司美驰澳洲的子公司
- 美驰澳洲于澳大利亚、中国内地、香港、新西兰、新加坡及美国的办事处共聘请超过600名员工
- 截至2024年4月，美驰澳洲代表客户投资和管理的资产达96亿港元，并负责管理超过1,120亿港元的贷款，以及为超过1,200亿港元的咨询和股权资本市场交易提供建议

mafinancial.com.hk

环球软件即服务 原生平台在香港 蓬勃发展

软件即服务原生投资管理平台 Enfusion
视香港为不可缺少的地区枢纽。



Enfusion 是一家为投资管理机构提供顶尖科技及服务的供应商，客户包括传统资产管理机构、对冲基金及家族办公室。公司在广泛的投资策略及资产类别方面具备优势，实力备受认可。

有鉴于此，当 Enfusion 于 2015 年开始进军亚太区时，香港成为其不二之选。这座城市是历史悠久的国际金融中心及金融科技创新枢纽，各项优势持续促进 Enfusion 成长。香港的投资环境充满活力，同样帮助公司拓展客户群。Enfusion 在这里也可借机建立社群，以配合亚太区投资机构的策略及应对其营运挑战。

香港机遇处处

Enfusion 亚太区董事总经理及销售主管冯嘉博表示：“香港是安居乐业的理想地。这里是对冲基金的金融中心，并且于投资管理生态圈中占重要地位，我们因此选择在此设立地区战略枢纽。这里的投资银行、主要证券公司、基金管理机构、法律及税务顾问紧密联系，故此是 Enfusion 的理想选择。透过来港开展业务，我们还可

与主要的行业持份者轻松建立联系，进一步完善我们为投资管理机构提供的服务，满足传统资产管理机构、对冲基金及家族办公室的需要。总括而言，香港拥有蓬勃的投资环境，并支持金融行业发展，有助我们扩大客户群及建立社群，以便专心应对亚太区投资机构的策略及营运挑战。”

Enfusion 企业发展董事总经理任方明指，香港除了拥有世界级的金融基础设施外，也推出了不少有利营商的措施及支援计划，对外国企业尤其有利。

她解释：“投资推广署及其他机构帮助企业与家族办公室、监管部门及政府管理层建立联系，从而创造方便营商的环境。透过这些联系，Enfusion 能够加倍融入香港的金融圈，同时提供深入见解，帮助巩固香港作为区内对冲基金枢纽的地位。”

此外，香港的国际化人才库是另一重大优势。香港的人才具备敏锐的金融触觉、精通多种语言、熟悉不同文化，并且积极拼搏，是 Enfusion 于亚洲取得佳绩的原因之一。Enfusion 亚太区客户服务董事总经理施恺殷称，

“香港专业人士灵活求变、愿意合作的特质完全符合我们的企业价值。”她补充：“香港的文化适合发展贴心的客户服务及支援。为了提高效率，我们的客户增加了外判中后台的服务。我们亦已重组客户服务架构，按照每名客户的特定要求及工作流程，提供度身订造的协助。透过这些改善措施，我们可与香港及其他地区的客户建立更紧密的合作关系。”

重要的拓展跳板

香港的地理位置优越，加上汇聚不同的文化，是 Enfusion 扩展至新加坡、悉尼和区内其他市场的重要门户。香港邻近东南亚、中国内地、日本及韩国市场，为企业带来无穷机遇。

冯嘉博说：“香港为 Enfusion 扩展亚太区业务提供了理想跳板。香港的金融市场声誉卓著，并拥有领先世界的基础设施、简单的税制及自由贸易政策，这里将继续是我们于众多高潜力市场实现未来增长的关键。”

“香港是对冲基金的金融中心，并且于投资管理生态圈中占重要地位，我们因此选择在此设立地区战略枢纽。”

Enfusion
亚太区董事总经理及销售主管
冯嘉博

Enfusion

- 公司于 2021 年在纽约证券交易所上市
- 过去五年，香港办事处的人数增加三倍。目前，办事处共有超过 70 名员工，负责销售发展、执行及客户管理

 enfusion.com

智能物流企业发挥香港优势 积极扩展环球市场

西井科技于香港开设海外总部，以进军全球无人驾驶汽车市场。

“香港位处亚洲中心的战略位置，方便创新及科技公司与地区市场建立广泛联系及获得独到见解。”

西井科技
全球战略事务副总裁
杨铭



凭借香港的众多独特优势，西井科技推动其国际业务扩张。于上海成立的西井科技，专注为物流业界提供由人工智能驱动的无人驾驶汽车。公司留意到来港营商的好处，因此早于2016年便开始与本地企业合作，积极探索智能物流的可持续发展。于2023年8月，西井科技更落户香港，设立首个海外总部，以便更迅速地推进其国际拓展计划。

蓬勃的创科生态圈

西井科技全球战略事务副总裁杨铭指：“香港位处亚洲中心的战略位置，方便创新及科技(创科)公司与地区市场建立广泛联系及获得独到见解。”例如，透过香港在促进粤港澳大湾区发展中的重要角色，西井科技可满足多个大城市对物流服务的大量需求，同时受惠于各地政府、研究机构、企业及其他组织的相互沟通及合作机会。杨铭补充，

香港作为蜚声国际的城市，充当著中国内地与其他地区之间的贸易、航运及资讯交流桥梁，地位举足轻重。

杨铭表示：“香港一直以来都是全球最重要的国际商业中心及物流枢纽之一，并且锐意及具备能力引领创科行业。这里拥有多间以科研著称的世界级大学，更拥有优秀的多元人才库。”此外，香港还设立了多个创新中心及培育计划，加上各项税务优惠及其他创业支援措施均可吸引各个领域的创新公司，打造出鼓励合作和创新的健康多元环境。

政府全力支持

杨铭说：“于2022年12月，香港政府公布了《香港创新科技发展蓝图》，推动香港的新型工业化。展望未来，香港将会全面发挥科技研发优势，利用物联网及人工智能等技术带动产业升级及数码转型，并且支持智

慧港口发展，为西井科技带来更多商机。”

凭借香港的众多优势，西井科技持续迈向国际及取得成功。杨铭称：“香港是活力十足及充满多元文化的国际城市，拥有出色的公共服务、基础设施、教育水平及就业环境，不仅是宜居之地，更为企业家及就业人士提供一个实现业务大计的理想平台。”

西井科技

- 于2016年在上海创立，现为全球18个国家及地区提供产品及服务
- 公司的旗舰产品Q-Truck于2018年推出，是全球首款全时无人驾驶新能源商用车，于2023年推出换电版

 en.westwell-lab.com

香港为金融服务公司的首选地

凭借香港蓬勃的金融市场，恒盛的资产管理分部将扩展其家族办公室及另类投资选择业务。



“香港作为国际金融中心，吸引众多专业人士而至。”

恒盛
行政总裁及基金经理
黄嘉威

香港作为蜚声国际的金融中心，多年来提供优越的环境让金融机构发展，当中包括政府的政策措施、本港的策略性地理位置、法治精神、低税率制度及出色人才。过去50年，恒盛于香港优越的营商环境中稳步发展。为了配合香港推动家族办公室的行业发展，公司正积极拓展业务，以协助来自中国内地及东南亚的多个家族办公室。同时，公司也为客户持续优化对冲基金投资组合及另类投资选择。

香港的独特优势

恒盛行政总裁及基金经理黄嘉威深信香港将一直成为公司的最佳据点。他说：“香港是国际金融中心，拥有成熟的金融体系及稳定的政治环境，是企业的理想选择。”他称：“作为亚洲的重要枢纽，香港可帮助企业发展亚太区业务。值得注意的是，香港的投资者毋须缴交资本增值稅，加上受惠于较低的薪俸稅及利得稅率，在这里营商和工作可享独一无二的优势。”

未来两年，恒盛计划将员工团队扩展至新加坡及中国内地。黄嘉威认为，公司位于香港，并与粤港澳大湾区（大湾区）紧密连系，有利与跨境客户顺利流畅地进行交易。他指出：“香港与大湾区的文化背景相近，是中国内地投资者的不二之选。香港的地理位置有助我们全面把握大湾区的机遇，而该区正是国家经济发展的重要引擎。”他补充：“最近我们的管理层团队迎来了来自欧美及星加坡的私人银行主管加入。”

高技术人才库

黄嘉威相信，香港不单于金融领域上，更于法律、科技及其他行业中培育了众多优秀人才，企业必定能在香港找到符合公司需要的员工。他说：“在香港增聘人手时，我们会首先考虑本港庞大的人才库及多元化的劳动市场。香港作为国际金融中心，吸引了众多专业人士而至。我们的法律专业人员熟悉国际法，而本地大学也享负盛名。此外，多家私营银行及投资机

构均于香港设有分部，为我们带来丰富的人才资源及增添城市的吸引力。”

黄嘉威认为香港是宜居之地，他称：“香港的生活质素较高，市民可享受先进的医疗服务、多姿多彩的文化活动及顶级的教育资源，而且公共交通系统亦相当便捷。香港机遇处处，对于喜欢城市生活及有意发展事业人士来说，这里充满著精彩多元的体验。”

恒盛证券及恒盛资产管理

- 于1971年创办，总部位于香港，为香港联合交易所有限公司参与者的综合金融服务公司
- 于2020年代，公司进军资产管理及家族办公室市场，提供更完善的对冲基金投资策略组合及另类投资选择

 newregion.com.hk

由香港至粤港澳大湾区 —— 建筑业务蓬勃发展

半世纪以来，跨国建筑设计事务所 Skidmore, Owings & Merrill (SOM) 一直活跃于香港市场。得益于粤港澳大湾区的发展，该事务所近年亦开展跨境业务，致力于促进大湾区建筑风貌的蜕变，以及引入可持续发展和创新设计的理念。



在繁荣的商业环境下兴旺发展

SOM 自 1974 年落户香港，今年将迎来其 50 周年志庆。公司协同利用香港的多种优势作为其营商基地，同时亦为香港的建筑业发展作出重大贡献。以香港作为亚洲业务的中心让 SOM 获益良多。公司亚洲业务主管 Peter Brannan 赞叹香港作为区域中心的吸引力——“香港是亚洲最宜居的城市之一。”这对 SOM 这些有赖于顶尖国际人才的公司意义重大。Brannan 说：“人才想要来香港，不仅因为香港引人入胜的生活条件，还因为其丰富的人际和专业网络、卓越的工作态度，以及给人一种可轻松快速完成工作的感觉，这些优势为富有活力和创造力的人士所向往。”

Brannan 表示，以香港作为商业基地还能为企业带来相应的优越地位。他指出：“将企业地区总部设立在香港能发挥显著作用。”这座城市吸引了来自大湾区、中国内地其他地区以及整个亚太区域的主要政府及企业代表。他举例，大湾区各市政府决策者通常就新建项目在香港物色人才及专家意见。Brannan 说：“这为香港带来了巨大的机遇。未来数年，我们预计公司的亚太业务将进一步增长。”

香港亦是开展中国项目的理想基地。Brannan 说：“近年来，SOM 在中国各地完成了数百个项目，大湾区自然是

“香港是亚洲最宜居的城市之一。人们热爱这里的环境、郊野公园、山海交融的奇妙景观、充满活力的社交生活和娱乐场所、轻松开放的社会的氛围、全球闻名的美食、以及由现代基础设施带来的便利。”

**Skidmore, Owings & Merrill
亚洲业务主管
Peter Brannan**

一个富有潜力和强劲发展势头的战略性地区。我们正在加强大湾区的业务，最近在广州设立了办事处以进一步提升工作效率。”他对香港与大湾区在创新合作项目上的机遇充满信心。他指出：“SOM 研发的‘红杉城市’理念需要在建筑方面采用新设计、新系统及新材料。凭借香港的创新性人才及大湾区的制造实力，我们能够在这座城市展示领先全球的可持续发展建筑模式。”

SOM 如何带来改变

SOM 以其超高层建筑项目享誉世界，世界最高建筑迪拜哈利法塔以及许多其他全球大型建筑均由 SOM 负责设计。因此，SOM 理所应当地在香港这个以摩天高楼林立而闻名的城市占有一席之地。但 Brannan 表示，SOM 不仅是“高楼建筑专家”，同时也在设计全球技术领先的绿色建筑及重要公共空间方面拥有丰富经验。他以公司在香港本地的代表项目为例，包括具标志性的香港会议展览中心及香港国际机场航天城总体规划。

Brannan 认为，SOM 的影响力不在于其建筑项目的高度，而在于这些建筑对城市的可持续发展所作出的显著贡献。

他表示：“SOM 是引领可持续发展思维的先驱和创新者。我们正处于人类历史的关键时刻，与 SOM 类似的设计事务所需要引领潮流，不只是减少建筑物的碳排放，还要创造净零建筑。我很欣喜地看到 SOM 构想的未来建筑物在其 100 年使用周期内可减少高达百分之 340 的碳排放。”

“红杉城市”是 SOM 近期的研究提案之一，提倡通过融合创新的设计与物料，创造出像树木一样可吸收二氧化碳的建筑。Brannan 表示：“我们其实已经到了可以新建或改造建筑物的阶段，使建筑更像有机生命体而非传统的混凝土、金属及玻璃构筑物。这样不仅有益于减少碳排放，还能改善建筑使用者的健康状况并丰富他们的社交生活。”

Brannan 承认，“红杉城市”理念的实施还需要一定的适应阶段。他说：“必须要有政府监管和法规以强制推行这类可持续发展措施。”但他坚信监管必将到来，届时不能实行可持续发展的企业将变得落后。长远来看，企业的盈利无疑将与可持续发展紧密相联。

SOM

- 成立于 1936 年，是全球历史最悠久、规模最大的建筑设计事务所之一
- SOM 是一个由建筑师、设计师、工程师和规划师组成的国际设计团队，在设计全球技术领先的绿色建筑及重要公共空间方面拥有丰富经验
- SOM 于 1974 年设立香港办事处，作为其亚洲业务的区域中心

 som.com

利用数码科技 创建大型语言模型

InsightPlus AI 旨在利用香港的众多独特优势，成为现今数码时代最大型的非英语语言模型平台。

香港的资讯及通讯科技生态圈发展蓬勃，持续推动各项创新及技术进步。这座城市在人工智能、物联网及数码科技等范畴均迅速发展。政府更推出一系列措施，积极与业界合作，致力巩固香港作为领先资讯及通讯科技创新中心的地位。对于加拿大科技企业 InsightPlus AI 来说，香港正是其设立总部的最佳选择。

InsightPlus AI 于 2013 年创立，旨在为非英语的较小众语言建立大型语言系统，并开发不同领域的多元化人工智能应用程序，从而提供更精确的数码化语言解决方案。公司目前提供多项独特的解决方案，包括生成式 InsightPlus GPT，以发挥人工智能创新中心的功能。InsightPlus AI 的核心业务分支是 Votee，其为 InsightPlus AI 的市场研究部门。Votee 利用尖端的人工智能及区块链技术，致力解决产品和市场研究方面的传统难题。

创新之都

香港为尝试开辟新天地的企业提供有利及支持创新的环境，鼓励他们尝试，助其成功。InsightPlus AI 联合创始人丁柏生称：“香港是安居乐业的好地方。这里税率低、效率高、交通基建完善，并且是东亚及东南亚地区的枢纽，适合我们在此设立总部。”

他补充：“香港政府及业界领袖不遗余力，共同建立了一个充满活力的资讯及通讯科技生态圈。除了政府的全面支持外，香港的私人企业亦提供大量资源，促进创新发展。”

“**香港税率低、效率高、
交通基建完善，并且是
东亚及东南亚地区的
枢纽，适合我们在此
设立总部。**”

**InsightPlus AI
联合创始人
丁柏生**



InsightPlus AI 更受惠于政府推出的企业支援计划。透过该计划提供的资助及雇员津贴，公司能够针对繁体中文手写字体而研发光学字元辨识解决方案。此外，公司也参与了香港的科技券计划及数码港创意微型基金，并获得投资推广署及其他机构的支援。

连通世界，坚实支持

香港的地理位置独特，较易获得周边地区的资源。丁柏生指：“粤港澳大湾区为我们带来无尽的机遇及资源。香港不仅设有多项资助计划，更带来了顶尖的科技人才库、多元化的市场，以及重视资讯及通讯科技创新的合作伙伴及投资者。在粤港科技合作资助计划下，InsightPlus AI 致力开发更高智能的多用途机器人技术。”

香港凭借多项优势，成为了企业突破界限的理想测试场地及起步平台。

丁柏生说：“相比其他城市，香港具有多重优势，故此我们选择在港落户。香港的宏观政策有利开拓崭新市场，InsightPlus AI 正积极进军香港以外的地区，借此推动业务增长。”

InsightPlus AI

- 公司提供多元化人工智能平台，专注为较小众及数码资源较匮乏的语言建立大型语言模型
- 公司总部位于香港，于越南及中国内地设有据点
- 现时公司约有 10 名香港员工，并计划于未来数月扩大大地团队

 insightplus.ai



中華人民共和國香港特別行政區政府
InvestHK 投資推廣署
The Government of the
Hong Kong Special Administrative Region
of the People's Republic of China

investhk.gov.hk

香港中环红棉路8号
东昌大厦24楼
(852) 3107 1000
enq@investhk.gov.hk



关注我们



本出版物包含的资讯仅供参考之用。虽然投资推广署已力求资讯内容正确无误，但本署对该等资料不会就任何错误、遗漏、或错误陈述或失实陈述（不论明示或默示的）承担任何责任。对任何因使用或不当使用有关资料而引致或所涉及的任何损失、毁坏或损害（包括但不限于相应而生的损失、毁坏或损害），投资推广署概不承担任何法律责任、义务或责任。你有责任自行评估此出版物的所有资料，并须加以核实，以及在根据该等资料行事之前徵询独立意见。投资推广署没有对任何内容作出认可，也不表示投资推广署推荐任何公司或供应商。