

# 列支敦士登银行通过香港发展亚洲市场

**富地银行发挥香港的战略定位优势，推动亚洲业务增长。**



来自列支敦士登的富地银行在1998年创立，主要为富裕家族及个人投资者提供度身订造的金融服务。作为当地最大规模的银行，其管理的资产超过35亿美元。为了扩展全球业务，富地银行于2018年开设香港代表办事处，以迎合亚洲市场需要。

## 连系东西方的桥梁

富地银行客户总监兼管理委员会成员 Philipp Forster 表示，香港是金融服务公司营商及拓展业务的理想之地。他说：“作为国际金融中心，香港拥有稳健的金融监管制度及高教育水平的人才，因此我们旨于利用香港的独特优势发展亚洲市场。”

除了经营银行及顾问业务外，富地银行的香港代表办事处亦充当亚洲及欧洲总部之间的重要桥梁。Forster 指：“透过香港代表办事处，亚洲家族及

他们的专业顾问可以直接联系我们位于列支敦士登的总部，以便我们于安全可靠并获得标准普尔 AAA 国家评级的司法管辖区内保管及管理客户的资产。”他续称：“香港办事处透过市场推广活动建立本地网络，有效促进崭新业务夥伴关系发展。”

## 理想营商之都

Forster 认为，香港提供多项营商优势。他说：“香港拥有先进的基础设施，并且设有完善的法律及管理框架，为我们在香港开展及经营业务提供了坚实的支持及基础。”他补充，香港人才接受过高等教育、精通多种语言、充满竞争力，同样有助他们发展业务。

此外，香港政府致力打造优越的营商环境，例如透过投资推广署为企业提供支援服务和推出不同政策措施，而 Forster 相信有关安排将可吸引更多

企业、投资及人才来港。他指出，各项计划不单使富地银行受惠，更有利其他企业及香港整体发展。

于 Forster 而言，香港毗邻粤港澳大湾区（大湾区）是另一项优势。他表示：“大湾区市场的高净值人士不断增加，他们对投资有所需求，因此为我们带来庞大潜在机遇。凭借富地银行于私人银行领域累积的丰富经验及专业知识，我们已经准备就绪为大湾区市场及当地人口发展作出贡献。”

富地银行以香港作为营商地点，尽享多项策略优势。公司正计划进一步扩大本地市场，包括增聘人手、并考虑向香港证监会申请牌照及进行并购活动等。

Forster 总结道：“富地银行锐意发展亚洲业务，香港将于当中扮演重要角色。”

“我们希望旨于利用香港的独特优势发展亚洲市场。”

**富地银行**  
**客户总监兼管理委员会成员**  
**Philipp Forster**

## 富地银行

- 于列支敦士登甘普林本登 (Gamprin-Bendern) 的总部及香港的代表办事处聘请超过 150 名员工
- 服务范围包括资产管理、投资建议、商业汇款、贷款融资及证券发行

 [bendura.li](http://bendura.li)