

香港乃中国内地全产业链供应商 拓展国际市场的理想基地

融诚物产集团利用香港作为中国内地企业“走出去”拓展海外业务的平台，积极实现国际化业务布局。



“香港位于亚洲中心，与内地紧密融合，并联通世界，有助为中国内地的产品寻找出口机会，同时为内地产业链客户寻找优质的海外资源。”

融诚物产(香港)有限公司

副总经理

江涛

香港背靠祖国，面向世界，拥有独特地位和优势。香港在融资、商贸、物流等方面极具国际竞争力，是内地企业拓展海外市场的理想基地。鉴于香港的多项独特优势，中国内地著名全产业链供应商融诚物产集团于2022年5月成立融诚物产(香港)有限公司，旨在透过香港深化集团的国际化业务布局。

融诚物产集团由天津市龙头民营企业——荣程集团控股所持有。集团以供应链为核心，建立结合原材料供应、加工、终端产品销售及制品加工出口的全产业链营销服务。公司业务涵盖贸易、科技、制造、投资和金融产业，致力成为领先国际的产业链集成供应商。

香港提高企业竞争力

集团的香港办事处自成立以来，一直担任为集团“拓管道、稳融资、降成本”的角色。融诚物产(香港)有限公司副总经理江涛说：“香港位于亚洲中心，与内地紧密融合，并联通世界，有助为中国内地的产品寻找出口机会，同时为内地产业链客户寻找优质的海外资源。”

他续说：“我们更可凭借香港的金融优势及深厚的资金池，加强境内外资金联动，进一步拓展集团的外贸业务。此外，香港奉行低税率及简单税制，公司可节省税赋成本。”

把握“一带一路”及大湾区机遇

融诚物产具备三项独有优势，从一众竞争对手中脱颖而出。公司拥有资源整合能力，设有全球行销网路，协助进行大宗商品贸易；提供优质全产业链集成服务，涵盖不同业务范畴；经营领域多元化，包括黑色金属和有色金属产业、红酒、冻肉等。

江涛认为，随著国家推进“一带一路”建设和粤港澳大湾区等发展策略，香港能为融诚物产带来庞大发展机遇。他说：“香港具有亚洲产业链集成的先进基础设施、丰富的人才库，以及与内地市场融合的优势，这有助我们加强国内网络布局，以及国际化营运。例如近年‘一带一路’沿线国家地区经济增长，对能源、基础工业品和消费品有迫切需求，我们可透过香港抓紧这些机遇。因此，我对香港的未

来发展前景感到十分乐观。”

江涛指，投资推广署的服务对他们在香港拓展业务方面起积极作用。公司在本地人才引进、税务资讯、拓展人脉网络和业务渠道等方面得到了投资推广署的帮助。他总结道：“中长期而言，香港办事处将进一步深化我们与香港金融机构的沟通协作，在融资方面发挥关键作用，以及进一步加强与行业龙头企业的联系，致力实现集团迈向多元化产业和国际化的布局。”

融诚物产集团

- 于2020年12月由《财富》世界500强企业天津物产集团的核心板块混改组建
- 销售网络覆盖京津冀(北京、天津和河北)、长三角及粤港澳大湾区的中国内地重点区域
- 在日本、香港、新加坡、澳大利亚、智利及柬埔寨设立境外经营网络

 rockcheck.com