

# leverage

“香港拥有作为金融科技枢纽所需的企业生态系统，包括：金融服务业人才、强大客户基础、庞大商业网络、集资机会及便利的营商环境。”

利瑞 Leverage  
亚太区董事总经理  
Itay Damti



## 以色列金融科技公司在香港设立首个亚洲总部

**利瑞 Leverage 于香港成立亚洲总部，此举是看准亚太区，特别是中国内地市场对外汇交易需求渐增的趋势所带来的机遇**

利瑞 Leverage 于 2008 年在以色列成立，是一间企业对企业 (B2B) 提供软件运营管理服务 (SaaS) 的公司；并藉由一站式外汇经纪方案令经纪商 (直接客户) 及交易员 (间接客户) 轻易进行网上外汇交易。客户只需首付一次性安装费用及按使用量支付月费，便可以轻松开始其外汇经纪业务。自 2012 年以来，客户普遍对利瑞 Leverage 的高端技术有更大的信心，以及区内有更多新创经纪公司成立，利瑞 Leverage 的业务亦因此迅速发展。

利瑞 Leverage 亚太区董事总经理 Itay Damti 说：“香港是我们首个亚洲总部及进军亚洲的第一步。目前，我们以香港作为亚洲业务中心，服务整个亚太区的客户，包括中国内地、日本、印尼、新加坡、台湾及澳大利亚等地。”

他补充说：“香港拥有作为金融及科技枢纽所需的企业生态系统，包括：金融服务业人才、强大客户基础、庞大商业网络、集资机会及便利的营商环境。”

香港办事处有三大发展目标：为亚太区提供优质客户服务，包括资讯科技、支援及培训等；把握亚太区的巨大潜力，加快公司的业务增长；以及在亚太区建立良好品牌口碑。

### 以香港办事处作为蓝本

利瑞 Leverage 的总部设于特拉维夫，在乌克兰也设有办事处进行研发工作，而塞浦路斯的办事处则负责监管及营运。香港办事处负责管理区内所有面向客户的部门，包括市场营销、销售、客户管理及支援服务。

香港团队共有八名成员，全部都能说流利普通话、广东话以及英语。Itay Damti 计划在 2015 年把团队扩展一倍，并在亚洲设立新的办事处，但仍会保留香港作为亚太区总部。

Itay Damti 说：“未来我们在世界各地的分公司亦会以香港办事处作为蓝本。”

Itay Damti 在特拉维夫举行的商界聚会中，首次与投资推广署驻以色列顾问 Jonathan Sternberg 见面。他说：“香港政府一直致力令外资企业家有宾至如归的感觉。投资推广署提供了一切所需服务及解决方案，不只限于成立公司方面，也照顾到个人生活所需。投资推广署拥有遍布全球的强大商业网路，因此我推荐所有有意在香港成立公司的投资者与该署保持联络。”

虽然 Itay Damti 于三个月前才抵达香港，但他已爱上这个城市。他说：“香港应有尽有：包括大自然、音乐、饮食、运动、教育、旅游等。我一直对中国文化有浓厚的兴趣，并正在学习普通话。从地球的另一边移居到一个全新的地方并不容易，但在香港一切都来得简单，在这里也很容易认识到新朋友。”

Itay Damti 认为香港对新创企业非常友善，他也乐于分享一些营商心得：向全球及本地的人事网络中学习，并利用当地智慧，不要浪费精力做不必要或多馀的事情；在公司内部发展科技，不依赖外判，以确保公司对市场反应迅速；以及充分利用香港的地理优势。

### 利瑞 Leverage

- 总部设于特拉维夫，在香港、乌克兰及塞浦路斯设有办事处
- 在全球拥有 160 名员工及超过 150 位客户

[cn.leverage.com](http://cn.leverage.com)

[investhk.gov.hk](http://investhk.gov.hk)



InvestHK 投資推廣署  
The Government of the Hong Kong  
Special Administrative Region