

# 环球软件即服务 原生平台在香港 蓬勃发展

软件即服务原生投资管理平台 Enfusion  
视香港为不可缺少的地区枢纽。



Enfusion 是一家为投资管理机构提供顶尖科技及服务的供应商，客户包括传统资产管理机构、对冲基金及家族办公室。公司在广泛的投资策略及资产类别方面具备优势，实力备受认可。

有鉴于此，当 Enfusion 于 2015 年开始进军亚太区时，香港成为其不二之选。这座城市是历史悠久的国际金融中心及金融科技创新枢纽，各项优势持续促进 Enfusion 成长。香港的投资环境充满活力，同样帮助公司拓展客户群。Enfusion 在这里也可借机建立社群，以配合亚太区投资机构的策略及应对其营运挑战。

## 香港机遇处处

Enfusion 亚太区董事总经理及销售主管冯嘉博表示：“香港是安居乐业的理想地。这里是对冲基金的金融中心，并且于投资管理生态圈中占重要地位，我们因此选择在此设立地区战略枢纽。这里的投资银行、主要证券公司、基金管理机构、法律及税务顾问紧密联系，故此是 Enfusion 的理想选择。透过来港开展业务，我们还可

与主要的行业持份者轻松建立联系，进一步完善我们为投资管理机构提供的服务，满足传统资产管理机构、对冲基金及家族办公室的需要。总括而言，香港拥有蓬勃的投资环境，并支持金融行业发展，有助我们扩大客户群及建立社群，以便专心应对亚太区投资机构的策略及营运挑战。”

Enfusion 企业发展董事总经理任方明指，香港除了拥有世界级的金融基础设施外，也推出了不少有利营商的措施及支援计划，对外国企业尤其有利。

她解释：“投资推广署及其他机构帮助企业与家族办公室、监管部门及政府管理层建立联系，从而创造方便营商的环境。透过这些联系，Enfusion 能够加倍融入香港的金融圈，同时提供深入见解，帮助巩固香港作为区内对冲基金枢纽的地位。”

此外，香港的国际化人才库是另一重大优势。香港的人才具备敏锐的金融触觉、精通多种语言、熟悉不同文化，并且积极拼搏，是 Enfusion 于亚洲取得佳绩的原因之一。Enfusion 亚太区客户服务董事总经理施恺殷称，

“香港专业人士灵活求变、愿意合作的特质完全符合我们的企业价值。”她补充：“香港的文化适合发展贴心的客户服务及支援。为了提高效率，我们的客户增加了外判中后台的服务。我们亦已重组客户服务架构，按照每名客户的特定要求及工作流程，提供度身订造的协助。透过这些改善措施，我们可与香港及其他地区的客户建立更紧密的合作关系。”

## 重要的拓展跳板

香港的地理位置优越，加上汇聚不同的文化，是 Enfusion 扩展至新加坡、悉尼和区内其他市场的重要门户。香港邻近东南亚、中国内地、日本及韩国市场，为企业带来无穷机遇。

冯嘉博说：“香港为 Enfusion 扩展亚太区业务提供了理想跳板。香港的金融市场声誉卓著，并拥有领先世界的基础设施、简单的税制及自由贸易政策，这里将继续是我们于众多高潜力市场实现未来增长的关键。”

“香港是对冲基金的金融中心，并且于投资管理生态圈中占重要地位，我们因此选择在此设立地区战略枢纽。”

**Enfusion**  
亚太区董事总经理及销售主管  
冯嘉博

## Enfusion

- 公司于 2021 年在纽约证券交易所上市
- 过去五年，香港办事处的人数增加三倍。目前，办事处共有超过 70 名员工，负责销售发展、执行及客户管理

 [enfusion.com](https://enfusion.com)