

leverage

“香港擁有作為金融科技樞紐所需的企業生態系統，包括：金融服務業人才、強大客戶基礎、龐大商業網絡、集資機會及便利的營商環境。”

利瑞 Leverage
亞太區董事總經理
Itay Damti



以色列金融科技公司在香港設立首個亞洲總部

利瑞 Leverage 於香港成立亞洲總部，此舉是看準亞太區，特別是中國內地市場對外匯交易需求漸增的趨勢所帶來的機遇

利瑞 Leverage 於2008年在以色列成立，是一間企業對企業(B2B)提供軟件運營管理服務(SaaS)的公司；並藉由一站式外匯經紀方案令經紀商(直接客戶)及交易員(間接客戶)輕易進行網上外匯交易。客戶只需首付一次性安裝費用及按使用量支付月費，便可以輕鬆開始其外匯經紀業務。自2012年以來，客戶普遍對利瑞 Leverage 的高端技術有更大的信心，以及區內有更多新創經紀公司成立，利瑞 Leverage 的業務亦因此迅速發展。

利瑞 Leverage 亞太區董事總經理 Itay Damti 說：「香港是我們首個亞洲總部及進軍亞洲的第一步。目前，我們以香港作為亞洲業務中心，服務整個亞太區的客戶，包括中國內地、日本、印尼、新加坡、台灣及澳洲等地。」

他補充說：「香港擁有作為金融及科技樞紐所需的企業生態系統，包括：金融服務業人才、強大客戶基礎、龐大商業網絡、集資機會及便利的營商環境。」

香港辦事處有三大發展目標：為亞太區提供優質客戶服務，包括資訊科技、支援及培訓等；把握亞太區的巨大潛力，加快公司的業務增長；以及在亞太區建立良好品牌口碑。

以香港辦事處作為藍本

利瑞 Leverage 的總部設於特拉維夫，在烏克蘭也設有辦事處進行研發工作，而塞浦路斯的辦事處則負責監管及營運。香港辦事處負責管理區內所有面向客戶的部門，包括市場營銷、銷售、客戶管理及支援服務。

香港團隊共有八名成員，全部都能說流利普通話、廣東話以及英語。Itay Damti 計劃在2015年把團隊擴展一倍，並在亞洲設立新的辦事處，但仍會保留香港作為亞太區總部。

Itay Damti 說：「未來我們在世界各地的分公司亦會以香港辦事處作為藍本。」

investhk.gov.hk

Itay Damti 在特拉維夫舉行的商界聚會中，首次與投資推廣署駐以色列顧問 Jonathan Sternberg 見面。他說：「香港政府一直致力令外資企業家有賓至如歸的感覺。投資推廣署提供了一切所需服務及解決方案，不只限於成立公司方面，也照顧到個人生活所需。投資推廣署擁有遍佈全球的強大商業網路，因此我推薦所有有意在香港成立公司的投資者與該署保持聯絡。」

雖然 Itay Damti 於三個月前才抵達香港，但他已愛上這個城市。他說：「香港應有盡有：包括大自然、音樂、飲食、運動、教育、旅遊等。我一直對中國文化有濃厚的興趣，並正在學習普通話。從地球的另一邊移居到一個全新的地方並不容易，但在香港一切都來得簡單，在這裡也很容易認識到新朋友。」

Itay Damti 認為香港對新創企業非常友善，他也樂於分享一些營商心得：向全球及本地的人事網絡中學習，並利用當地智慧，不要浪費精力做不必要或多餘的事情；在公司內部發展科技，不依賴外判，以確保公司對市場反應迅速；以及充分利用香港的地理優勢。

利瑞 Leverage

- 總部設於特拉維夫，在香港、烏克蘭及塞浦路斯設有辦事處
- 在全球擁有 160 名員工及超過 150 位客戶

cn.leverage.com



InvestHK 投資推廣署
The Government of the Hong Kong
Special Administrative Region