

環球軟件即服務 原生平台在香港 蓬勃發展

軟件即服務原生投資管理平台 Enfusion
視香港為不可缺少的地區樞紐。



Enfusion 是一家為投資管理機構提供頂尖科技及服務的供應商，客戶包括傳統資產管理機構、對沖基金及家族辦公室。公司在廣泛的投資策略及資產類別方面具備優勢，實力備受認可。

有鑑於此，當 Enfusion 於 2015 年開始進軍亞太區時，香港成為其不二之選。這座城市是歷史悠久的國際金融中心及金融科技創新樞紐，各項優勢持續促進 Enfusion 成長。香港的投資環境充滿活力，同樣幫助公司拓展客戶群。Enfusion 在這裡也可借機建立社群，以配合亞太區投資機構的策略及應對其營運挑戰。

香港機遇處處

Enfusion 亞太區董事總經理及銷售主管馮嘉博表示：「香港是安居樂業的理想地。這裡是對沖基金的金融中心，並且於投資管理生態圈中佔重要地位，我們因此選擇在此設立地區戰略樞紐。這裡的投資銀行、主要證券公司、基金管理機構、法律及稅務顧問緊密聯繫，故此是 Enfusion 的理想選擇。透過來港開展業務，我們還可

與主要的行業持份者輕鬆建立聯繫，進一步完善我們為投資管理機構提供的服務，滿足傳統資產管理機構、對沖基金及家族辦公室的需要。總括而言，香港擁有蓬勃的投資環境，並支持金融行業發展，有助我們擴大客戶群及建立社群，以便專心應對亞太區投資機構的策略及營運挑戰。」

Enfusion 企業發展董事總經理任方明指，香港除了擁有世界級的金融基礎設施外，也推出了不少有利營商的措施及支援計劃，對外國企業尤其有利。

她解釋：「投資推廣署及其他機構幫助企業與家族辦公室、監管部門及政府管理層建立聯繫，從而創造方便營商的環境。透過這些聯繫，Enfusion 能夠加倍融入香港的金融圈，同時提供深入見解，幫助鞏固香港作為區內對沖基金樞紐的地位。」

此外，香港的國際化人才庫是另一重大優勢。香港的人才具備敏銳的金融觸覺、精通多種語言、熟悉不同文化，並且積極拼搏，是 Enfusion 於亞洲取得佳績的原因之一。Enfusion 亞太區客戶服務董事總經理施愷殷稱，

「香港專業人士靈活求變、願意合作的特質完全符合我們的企業價值。」她補充：「香港的文化適合發展貼心的客戶服務及支援。為了提高效率，我們的客戶增加了外判中後台的服務。我們亦已重組客戶服務架構，按照每名客戶的特定要求及工作流程，提供度身訂造的協助。透過這些改善措施，我們可與香港及其他地區的客戶建立更緊密的合作關係。」

重要的拓展跳板

香港的地理位置優越，加上匯聚不同的文化，是 Enfusion 擴展至新加坡、悉尼和區內其他市場的重要門戶。香港鄰近東南亞、中國內地、日本及韓國市場，為企業帶來無窮機遇。

馮嘉博說：「香港為 Enfusion 擴展亞太區業務提供了理想跳板。香港的金融市場聲譽卓著，並擁有領先世界的基礎設施、簡單的稅制及自由貿易政策，這裡將繼續是我們於眾多高潛力市場實現未來增長的關鍵。」

“香港是對沖基金的金融中心，並且於投資管理生態圈中佔重要地位，我們因此選擇在此設立地區戰略樞紐。”

Enfusion
亞太區董事總經理及銷售主管
馮嘉博

Enfusion

- 公司於 2021 年在紐約證券交易所上市
- 過去五年，香港辦事處的人數增加三倍。目前，辦事處共有超過 70 名員工，負責銷售發展、執行及客戶管理

 [enfusion.com](https://www.enfusion.com)