

# 列支敦士登銀行通過香港發展亞洲市場

富地銀行發揮香港的戰略定位優勢，推動亞洲業務增長。



來自列支敦士登的富地銀行在1998年創立，主要為富裕家族及個人投資者提供度身訂造的金融服務。作為當地最大規模的銀行，其管理的資產超過35億美元。為了擴展全球業務，富地銀行於2018年開設香港代表辦事處，以迎合亞洲市場需要。

## 連繫東西方的橋樑

富地銀行客戶總監兼管理委員會成員 Philipp Forster 表示，香港是金融服務公司營商及拓展業務的理想之地。他說：「作為國際金融中心，香港擁有穩健的金融監管制度及高教育水平的人才，因此我們旨於利用香港的獨特優勢發展亞洲市場。」

除了經營銀行及顧問業務外，富地銀行的香港代表辦事處亦充當亞洲及歐洲總部之間的重要橋樑。Forster 指：「透過香港代表辦事處，亞洲家族及

他們的專業顧問可以直接聯繫我們位於列支敦士登的總部，以便我們於安全可靠並獲得標準普爾AAA國家評級的司法管轄區內保管及管理客戶的資產。」他續稱：「香港辦事處透過市場推廣活動建立本地網絡，有效促進嶄新業務夥伴關係發展。」

## 理想營商之都

Forster 認為，香港提供多項營商優勢。他說：「香港擁有先進的基礎設施，並且設有完善的法律及管理框架，為我們在這裡開展及經營業務提供了堅實的支持及基礎。」他補充，香港人才接受過高等教育、精通多種語言、充滿競爭力，同樣有助他們發展業務。

此外，香港政府致力打造優越的營商環境，例如透過投資推廣署為企業提供支援服務和推出不同政策措施，而 Forster 相信有關安排將可吸引更多

企業、投資及人才來港。他指出，各項計劃不單使富地銀行受惠，更有利其他企業及香港整體發展。

於 Forster 而言，香港毗鄰粵港澳大灣區（大灣區）是另一項優勢。他表示：「大灣區市場的高淨值人士不斷增加，他們對投資有所需求，因此為我們帶來龐大潛在機遇。憑藉富地銀行於私人銀行領域累積的豐富經驗及專業知識，我們已經準備就緒為大灣區市場及當地人口發展作出貢獻。」

富地銀行以香港作為營商地點，盡享多項策略優勢。公司正計劃進一步擴大本地市場，包括增聘人手、並考慮向香港證監會申請牌照及進行併購活動等。

Forster 總結道：「富地銀行銳意發展亞洲業務，香港將於當中扮演重要角色。」

“ 我們希望旨於利用香港的獨特優勢發展亞洲市場。 ”

富地銀行  
客戶總監兼管理委員會成員  
Philipp Forster

## 富地銀行

- 於列支敦士登甘普林本登（Gamprin-Bendern）的總部及香港的代表辦事處聘請超過150名員工
- 服務範圍包括資產管理、投資建議、商業匯款、貸款融資及證券發行

 [bendura.li](https://www.bendura.li)